

## « گزارش تماس های روزانه بازاریابی تلفنی »

	نام گیرنده تماس :
	تاریخ گزارش :
	خدمات معرفی شده :

تعداد	
	تعداد تماس های گرفته شده
	مشتریان مخاطب تماس
	درخواست اطلاعات بیشتر
	جلسه گفتگو و تداوم مذاکره
	پیشنهاد تماس با اشخاص دیگر
	عدم علاقمندی
	<b>دلایل عدم علاقمندی</b>
	فرصت نداشتن
	عدم نیاز به تامین کننده جدید
	نداشتن بودجه کافی برای
	گران بودن قیمت خدمات
	عدم نیاز به خدمات
	عدم علاقمندی به همکاری با شرکت ما
	سایر موارد
	<b>جمع</b>

%تهیه و تنظیم فرم های بازاریابی و فروش تلفنی : « علی محمدی » موسس وبسایت تله بازاریابی %



telebazaryabi@yahoo.com



+98 912 093 5659

➤ **علی محمدی**؛ نویسنده، محقق، مدرس و مشاور در حوزه بازاریابی، فروش و ارتباطات تلفنی مؤثر

➤ ارزیابی عملکرد و دانش کارکنان مراکز تماس و فروش تلفنی